STEP1

まずは何も考えずに、下の質問に答えてみましょう！この時点ではオリジナル商品のネタやアイディアになるかどうかは考えなくて大丈夫です。とにかく自分の中にあるものを出してみましょう。

質問１

チェック					あなたの趣味を ３つ書き出してください。
A	B	C	D	E	
					❶
					❷
					❸

質問２

チェック					あなたの特技や人に自慢できることを ３つ書き出してください。
A	B	C	D	E	
					❶
					❷
					❸

質問３

チェック					あなたが最近見たり聞いたりしたことで 興味を引かれたことを３つ書き出してください。
A	B	C	D	E	
					❶
					❷
					❸

質問４

チェック					あなたの友人の中で「あいつのアレはすごいよな」と思うことを３つ書き出してください。
A	B	C	D	E	
					❶
					❷
					❸

質問５

チェック					あなたが今は詳しくはないが、勉強してみたいことを３つ書き出してください。
A	B	C	D	E	
					❶
					❷
					❸

質問６

チェック					あなたが今欲しいと思う情報を ３つ書き出してください。
A	B	C	D	E	
					❶
					❷
					❸

質問７

チェック					あなたが一番やりたいことを ３つ書き出してください。
A	B	C	D	E	
					❶
					❷
					❸

質問８

チェック					好きなコンテンツ（本や動画や映画）を３つ書き出してみてください。
A	B	C	D	E	
					❶
					❷
					❸

質問９

チェック					あなたがこの世で一番苦痛だと思うことを３つ書き出してください。
A	B	C	D	E	
					❶
					❷
					❸

質問10

チェック					あなたが最高に幸せだと感じた瞬間を３つ書き出してください。
A	B	C	D	E	
					❶
					❷
					❸

質問11

チェック					あなたがコンプレックスに感じていることを３つ書き出してください。
A	B	C	D	E	
					❶
					❷
					❸

質問12

チェック					なんでも可能だとしたら、叶えてみたい将来の夢を、３つ書き出してください。
A	B	C	D	E	
					❶
					❷
					❸

質問13

チェック					あなたが今までにたくさんお金を使ったことを３つ書き出してください。
A	B	C	D	E	
					❶
					❷
					❸

質問14

チェック					あなたが時間を忘れて熱中してしまった瞬間を３つ書き出してください。
A	B	C	D	E	
					❶
					❷
					❸

質問15

チェック					生まれ変わって人生を再スタートするなら、何を学ぶか３つ書き出してください。
A	B	C	D	E	
					❶
					❷
					❸

STEP２

では、あなたが書き出したことが商材として「儲かるネタ」になるかを検証してみましょう。
以下のA~Eの問いを読み、**【STEP1で書き出した回答】**と見合わせて**「YES」である場合のみ、STEP１の解答欄の**A B C D E**の☐にチェックを入れましょう。**

Question

A：利益や節約、なにかしらお金に繋がる内容ですか？

B：異性からモテる、好意を得られる等に繋がる内容ですか？

C：悩みを持っている人が多いような内容ですか？

D：一般的にそれは実現（及び達成）が難しいことですか？

E：それは本当に切実な願いだと思いますか？

STEP３

全ての質問に回答しましたか？ では、もう一度STEP１の解答欄を確認してください。ここで出たネタ はすでに「あなたが興味のある」「あなた自身が共感できる」もの。 その中で チェック欄のチェックが多いものこそ「儲かるネタ」になりう る情報 です。

逆に１つもチェックが入らないものは人が欲していない「儲からない」情報なので、また別の商品を考えてみましょう。